Píndoles formatives 4.0 en temps de la COVID-19

CEDEM
CENTRE DE DESENVOLUPAMENT EMPRESARIAL

Divendres 22 de maig

Innova per adaptar el teu negoci post-covid

Carme Sáez, experta en innovació i tècniques de creativitat de thinquery

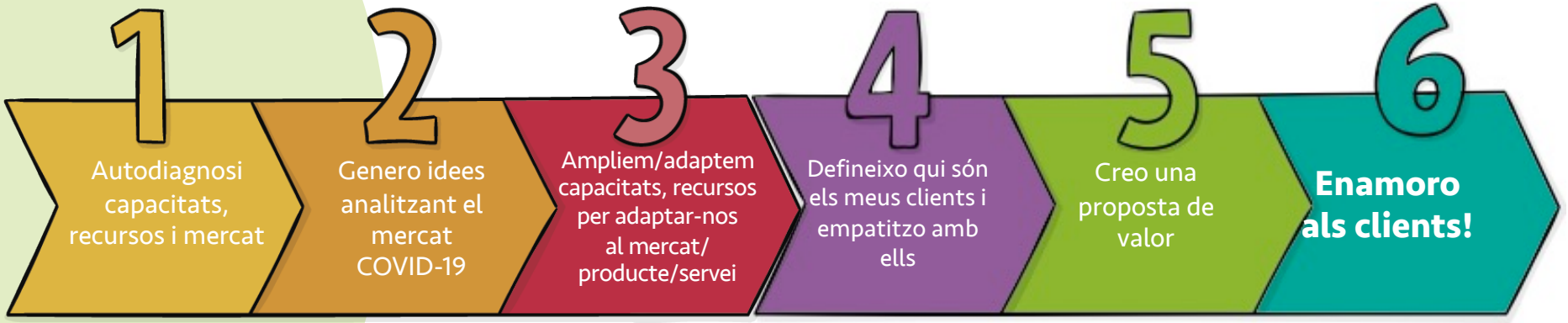
(zoom - cal inscripció)

MiA

Model+innovació+Àgil

Què haig de fer?

thinquery
Crea, Innova & Creix

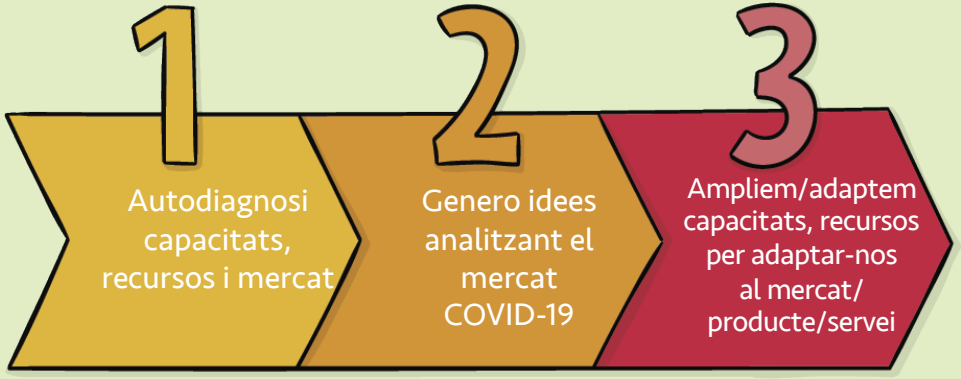


MiA
Model+innovació+Àgil

Què haig de fer?

Etapes a seguir per refer la nostra proposta de valor

OBSERVAR



APAREIXEN NOVES OPORTUNITATS DE MERCAT i LES ANALITZEM

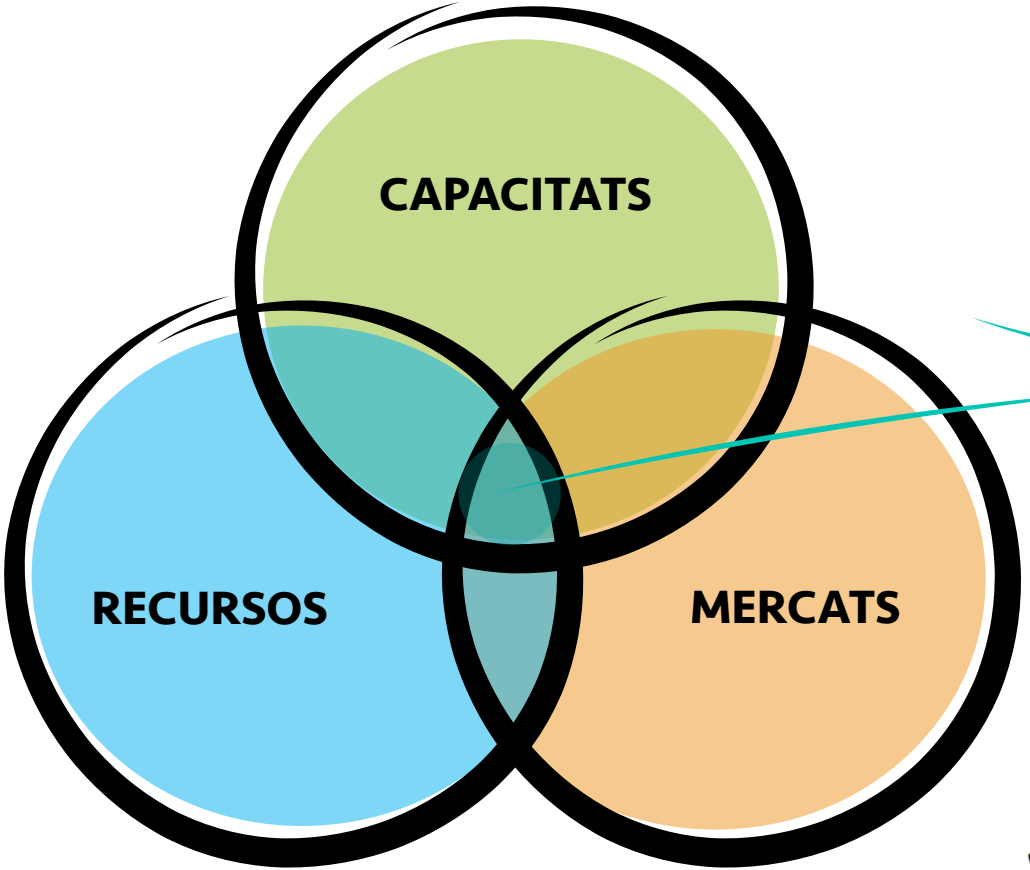
thinquery
Crea, Innova & Creix

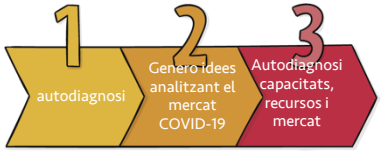
1

AUTODIAGNOSI CAPACITATS, RECURSOS I MERCAT

1

thinquery
Crea, Innova & Creix





1

CAPACITATS

Personals

Equips

Què sabem fer?

Què fem bé o més bé que els altres?

Què podem fer?

thinquery
Crea, Innova & Creix

1 RECURSOS

thinquery
Crea, Innova & Creix

Què tenim?

Amb qui estic associat?

Amb qui em relaciono?

De quins recursos públics puc tibar?

10

MERCAT

thinquery
Crea, Innova & Creix

A qui venem?

A través de quins canals?

Quins productes/serveis venem?

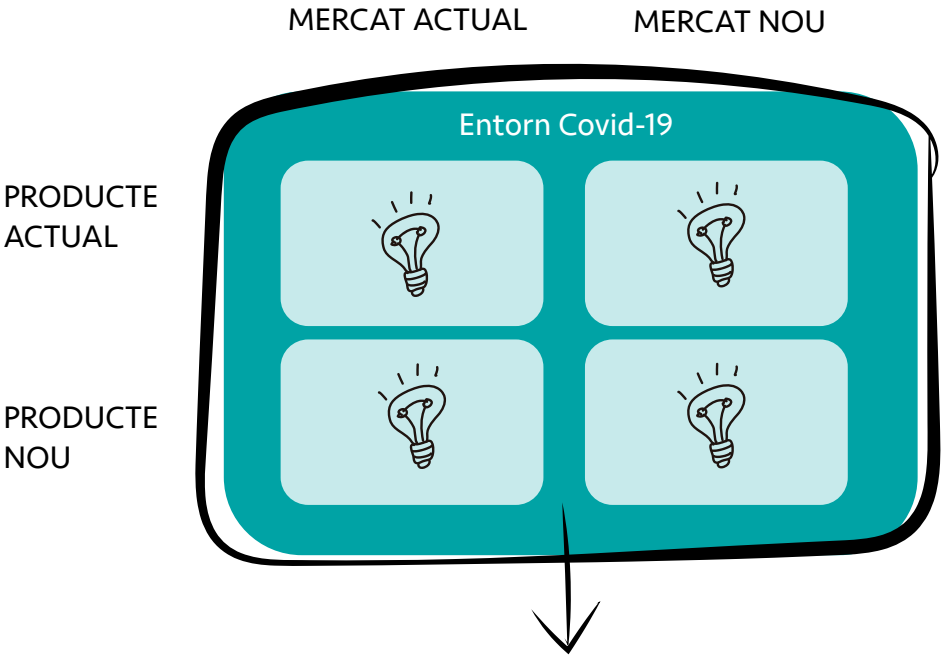
thinquery
Crea, Innova & Creix

2

GENERO IDEES ANALITZANT EL MERCAT COVID-19

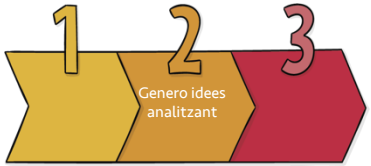
2 QUINES OPCIONS TENIM?

thinquery
Crea, Innova & Creix



ADAPTO NOVES CAPACITATS

ADAPTO RECURSOS



thinquery
Crea, Innova & Creix

3

AMPLIEM/ADAPTEM CAPACITATS, RECURSOS PER ADAPTAR-NOS AL MERCAT/ PRODUCTE/SERVEI

3

EINA: Canvas adaptació COVID-19

thinquery
Crea, Innova & Creix

CAPACITATS Formació, Capacitat tècnica, Competències	**Quines noves capactitats pots desenvolupar?**	**Quines capacitats pots compartir?**	**Quines capacitats es valoren ara?**	**Quines capacitats pots adaptar?**	**Tens capacitat per gestionar un nou projecte?**
RECURSOS Econòmics, Socials / xarxa, Físics / suport	**Quiins actius tens que pots aprofitar I quins has d'obtenir?**	**Amb quines persones pots conectar?**	**Quines noves eines et poden ajudar a adaptar-te al mercat?**	**A quina xarxa em puc adherir ?**	**Quins col·laboracions pots proposar i amb qui per accedir a nous mercat o fer nous productes o serveis?**
MERCATS (*) Clients, Competència	**Quines necessitats tindran els teus clients actuals que ara no tenen?**	**Quins productes o serveis necessitatran els teus clients que ara no tenen?**	**Quins nous productes o serveis pots desenvolupar amb les capactitats que tens per arribar a nous clients?**		

©Thinquery

3

EINA: Canvas adaptació COVID-19

thinquery
Crea, Innova & Creix

MERCATS

(*) Clients
Competència

Quins són els teus clients potencials?

Els pots agrupar d'alguna manera?
Edat, sexe, formació...

Els clients tenen algú de qui es refien i l'aconsellen? Qui?

Els has estudiat personalment? Com? Si ho haguessis de fer, com ho faries?

Qui són els teus nous competidors?

A través de qui/com compren els productes/serveis?

Com pots arribar als nous clients?

Nous canals?

Existeixen productes/serveis més econòmics i/o substitutius?

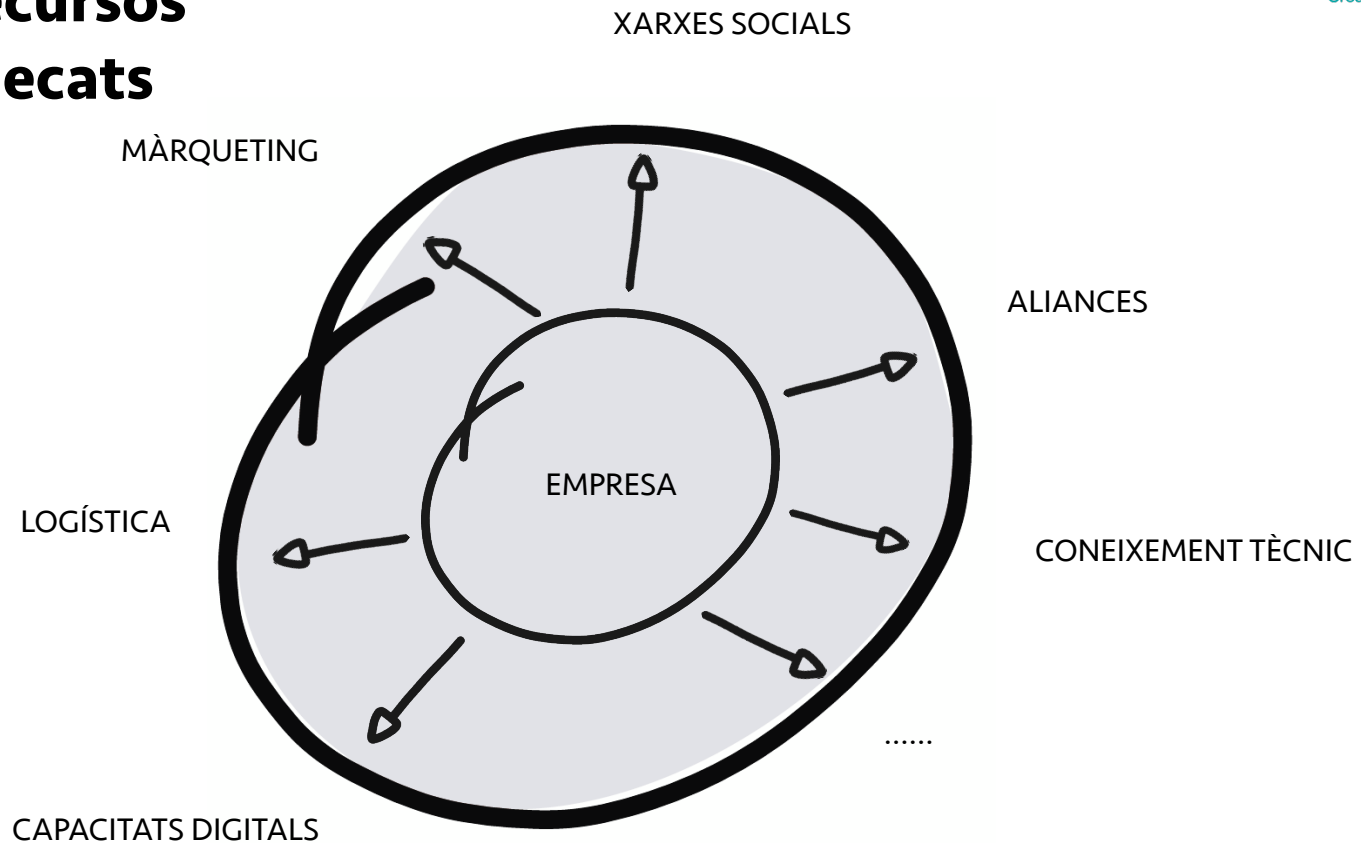
Pots fet alguna prova de client?

Quins obstacles et pots trobar per accedir al client?

©Eina creada per Thinquery

Ampliar capacitats
Ampliar recursos
Ampliar mecats

thinquery
Crea, Innova & Creix



Moltes gràcies!

Carme Sàez
carme.saez@thinquery.com

www.thinquery.com · @thinquery · #creainnovacreix

thinquery